

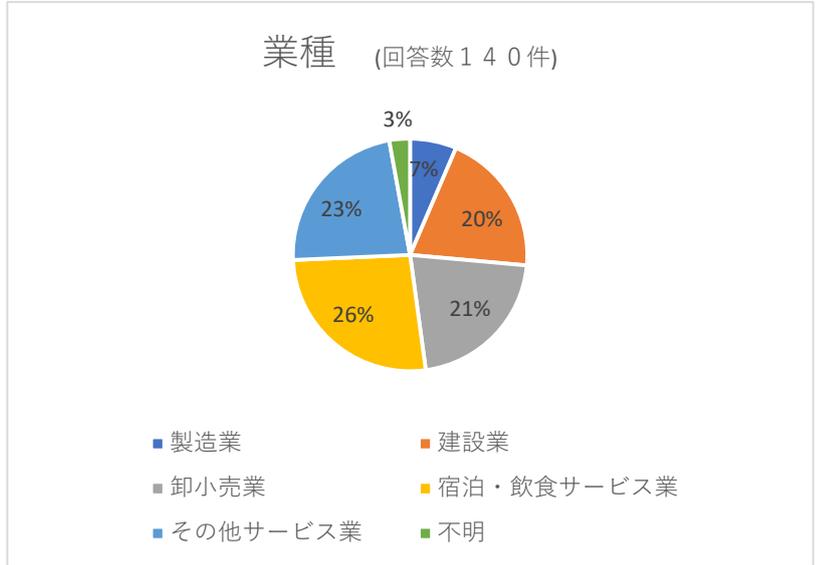
大牟田商工会議所 令和4年度上半期（令和4年1月～6月）景況・業況動向調査

【調査対象】市内会員事業所600社(無作為) 【回答数】140件（回答率：23.3%）

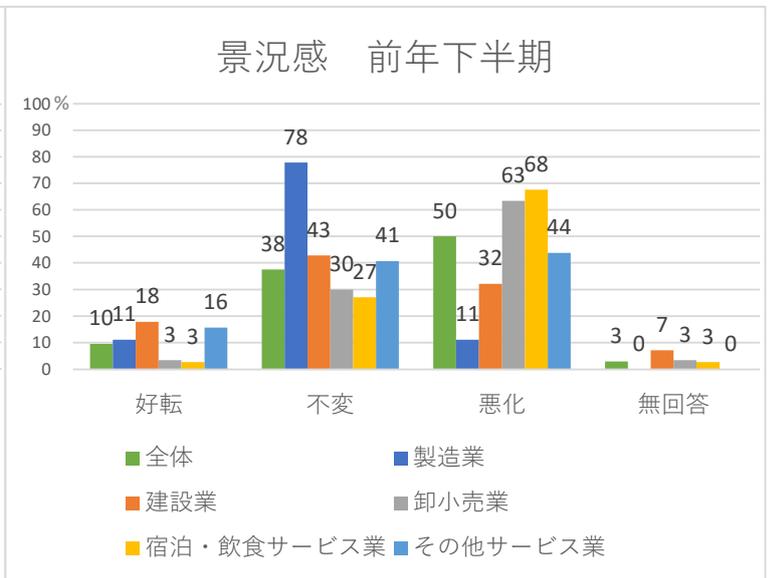
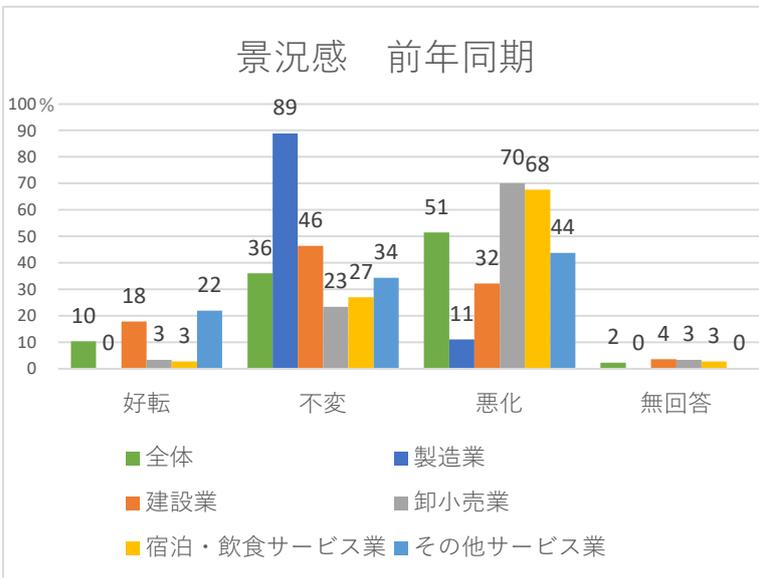
【調査方法】アンケートを郵送し、記入後返送（※製造業は他の業種と比較して少ない回答であった）

1. 貴社の業種に○印を付けてください。

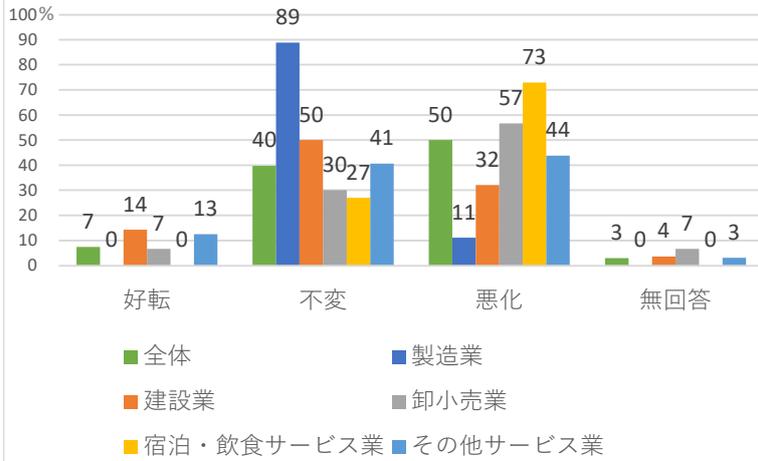
製造業	9 / 63社中
建設業	28 / 134
卸小売業	30 / 135
宿泊・飲食サービス業	37 / 134
その他サービス業	32 / 134
不明	4
計	140 / 600社中



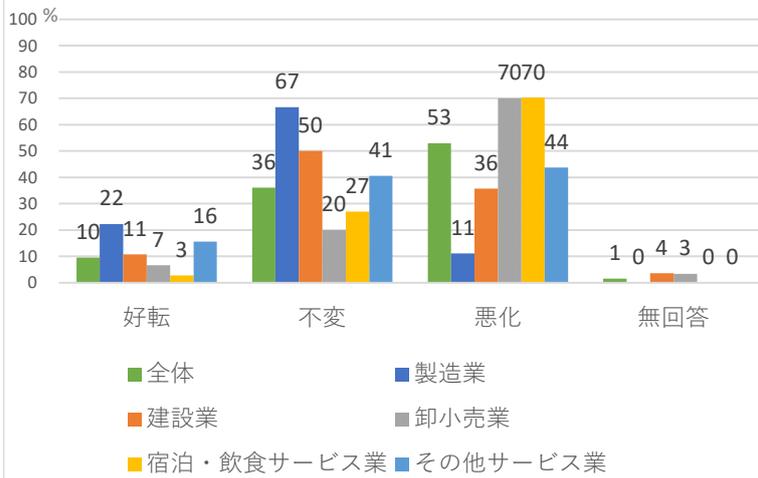
1. 貴社の景況・業況の動向についてお伺いします。今期上半期（令和4年1月～6月）の貴社の状況は、前年同期および前期と比較してどうですか。また、今期下半期の見通しは今期上半期と比較してどうですか。



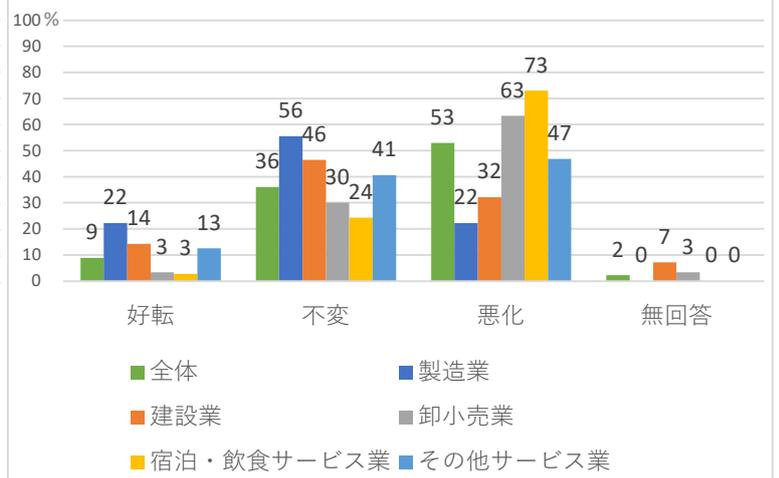
### 景況感 今期下半期の見通し



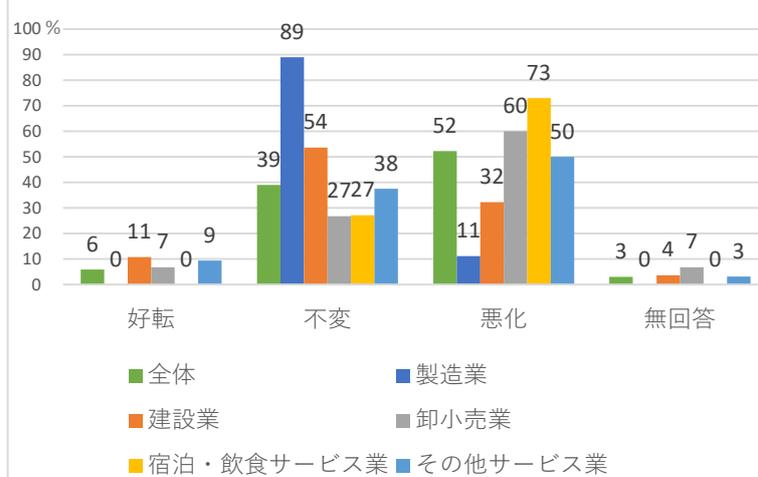
### 売上高 前年同期



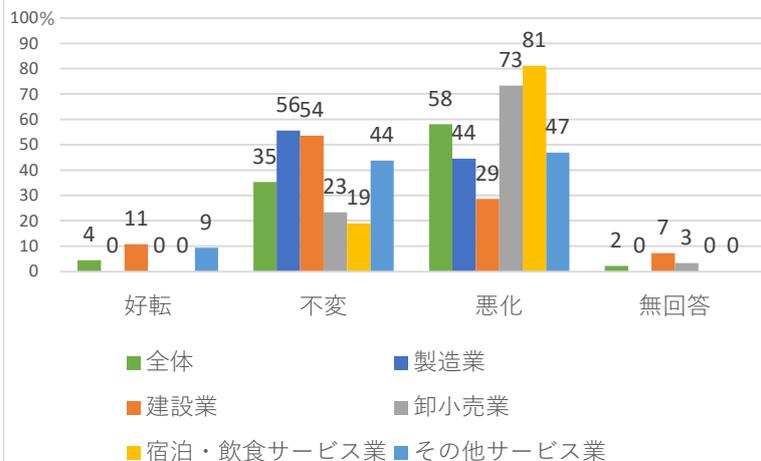
### 売上高 前年下半期



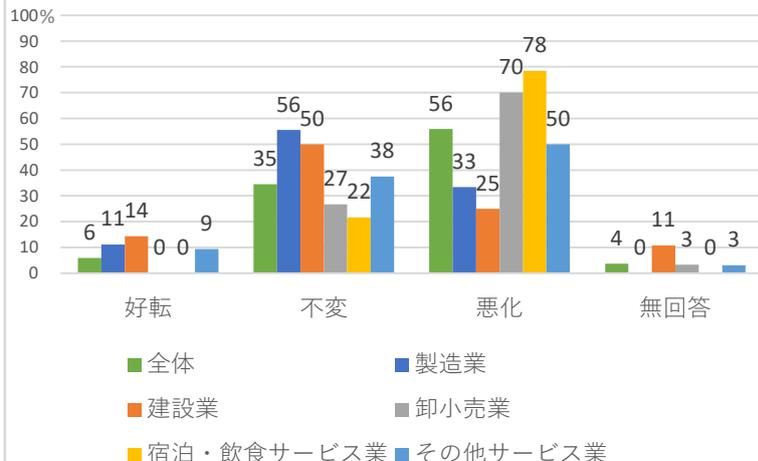
### 売上高 今期下半期の見通し



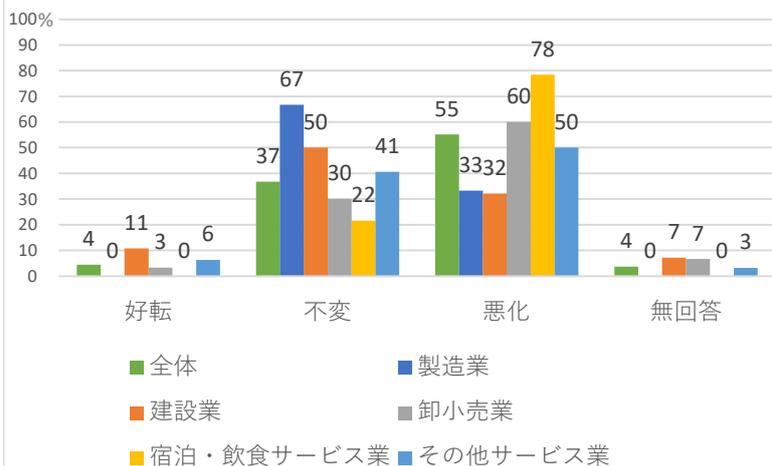
### 採算（経常利益） 前年同期



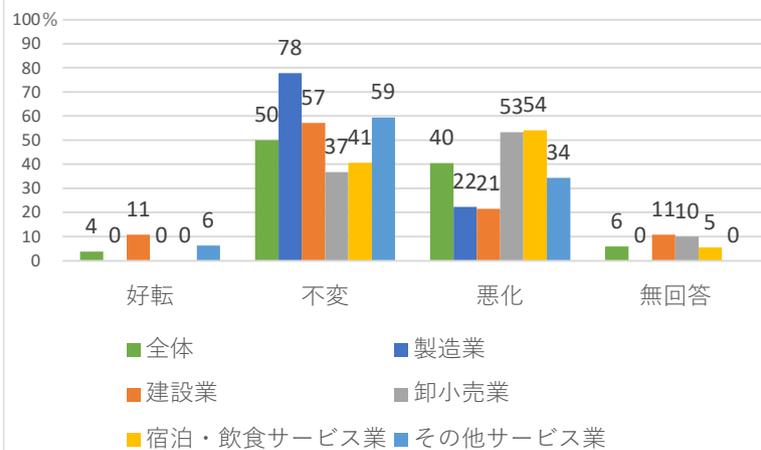
### 採算（経常利益） 前年下半期



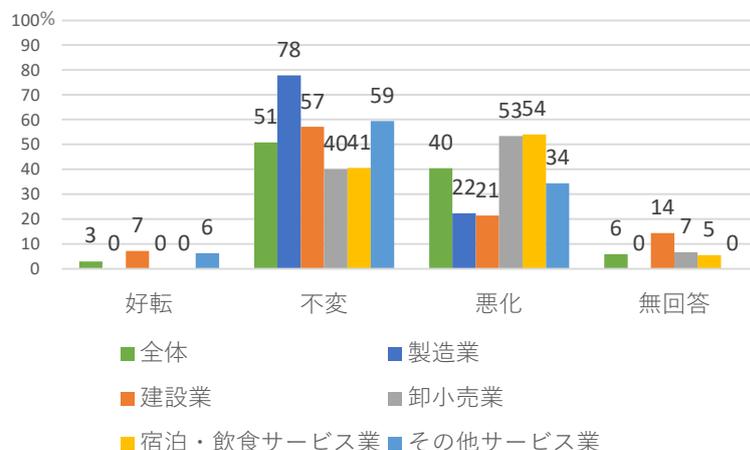
### 採算（経常利益） 今期下半期の見通し



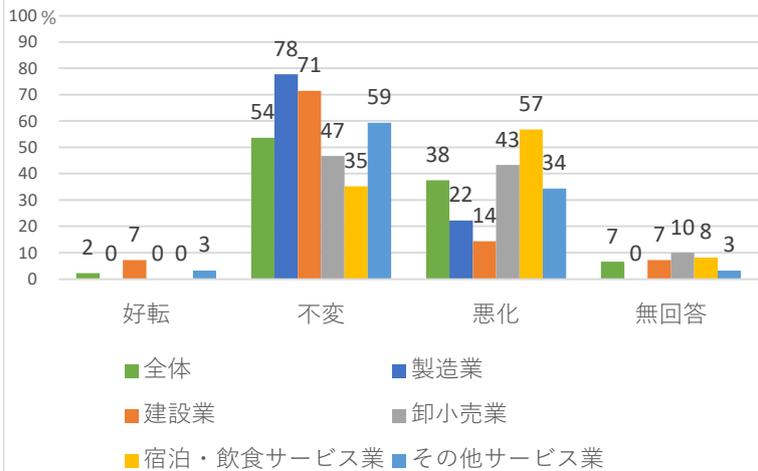
### 資金繰り 前年同期



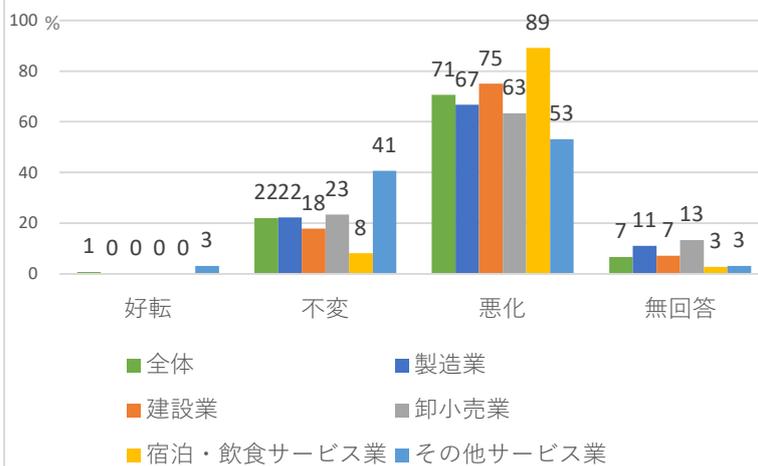
### 資金繰り 前年下半期



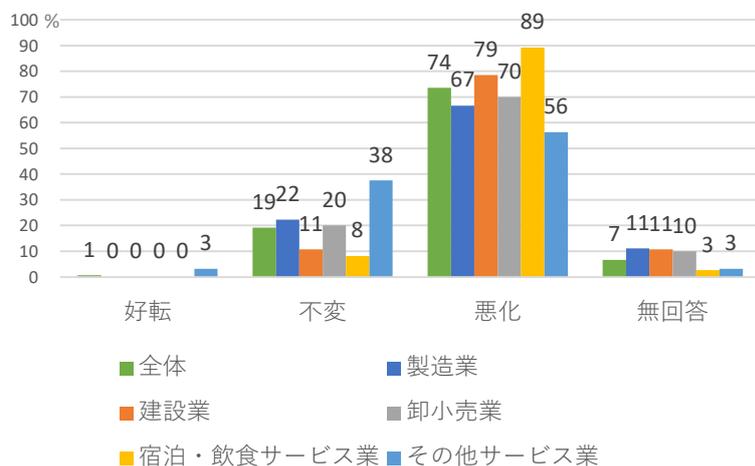
### 資金繰り 今期下半期の見通し



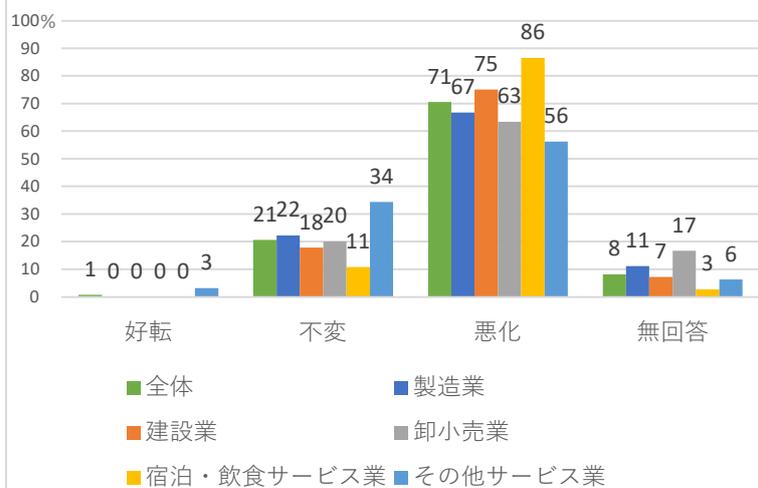
### 仕入（材料）単価 前年同期



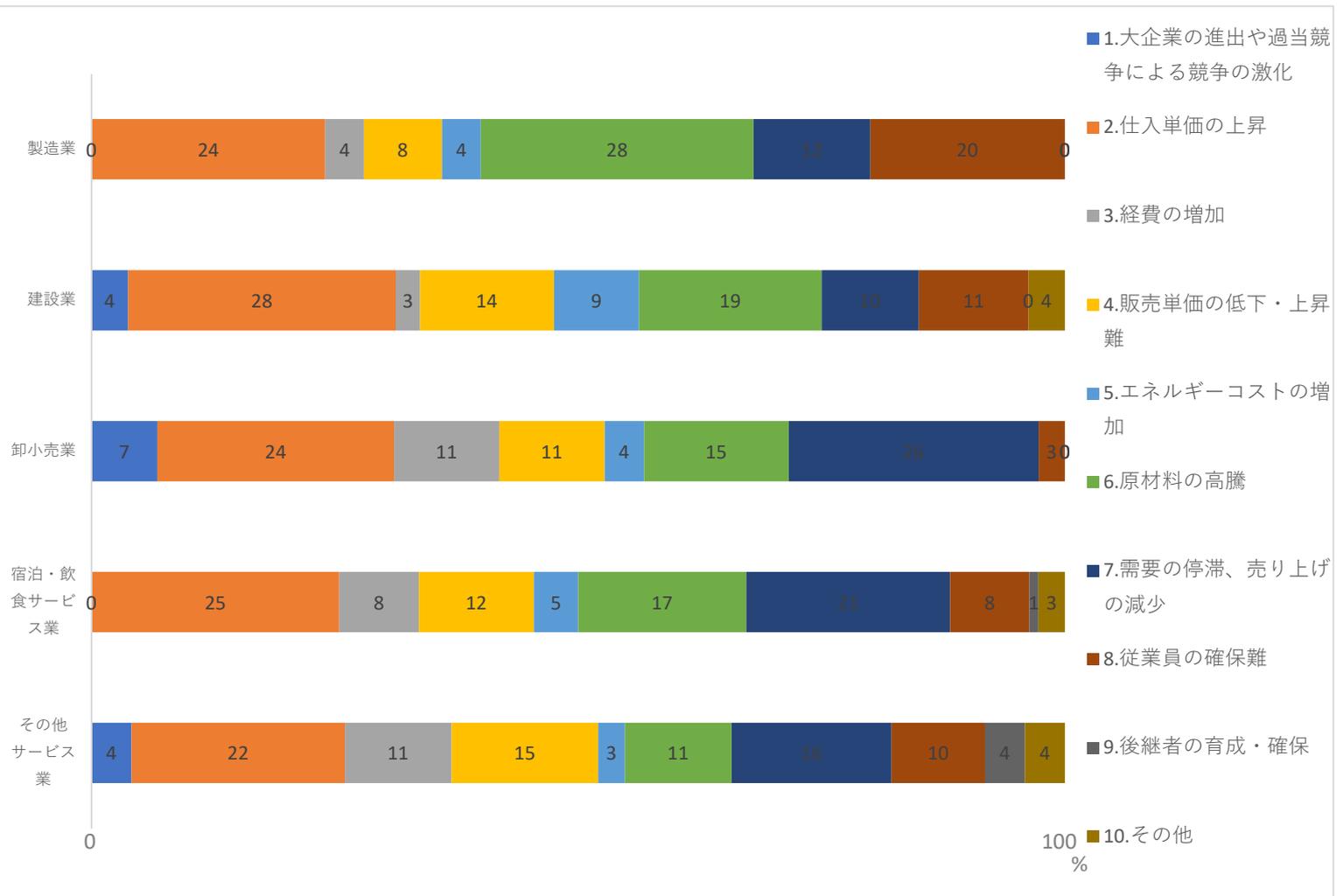
### 仕入（材料）単価 前年下半期



### 仕入（材料）単価 今期下半期の見通し



III. 今期上半期（令和4年1月～6月）直面している経営上の問題について、お伺いします。該当番号に○印を付けてください。（3つまで回答可）



製造業

●今期上半期の景況感をご記入ください。

- ・売上に対し、人件費が高く利益が出ない。
- ・現在のところ順調。
- ・コロナにて売り上げが低下

●問題点や対応策を具体的にご記入ください。

- ・外国人の採用などで、利益の確保を図っていきたい。
- ・求人に対しての対策に苦労している。

## 建設業

### ●今期上半期の景況感をご記入ください。

- ・今期上半期中旬から、企業建設業が動いたため良い。
- ・コロナ感染等の影響はないものの、仕入単価や原材料が高く影響が大きい。
- ・良好。
- ・好転してない。
- ・コロナの影響が長引くとは思ってなく、大変です。
- ・良い月と仕事が少ない月があるので、まだ大変。
- ・発注から仕入まで数ヶ月かかるものも発生し、その間に単価・材料の高騰が起きる悪循環となり、見積価格の上昇により、見合わせるお客様が増えた。
- ・コロナが蔓延して以来、あまり良い状況にはなりません。
- ・受注はあるが、利益率が悪い。（材料減少、経費の増加）
- ・怖いほど悪い。

### ●問題点や対応策を具体的にご記入ください。

- ・エネルギー原材料高騰、スタッフ不足、競争により単価低下
- ・仕入先を変更したり、経費削減に取り組んでいます。
- ・他業種を手掛けようとしても、資金がない。
- ・下請け業者の確保の困難により、工程がうまく成り立たない。工程を長くする必要がある。
- ・有資格者の不足。
- ・個人の営業が厳しく、各事業の間で連絡を取り互いに仕事をしていく。
- ・ガソリン代などの経費の増加。
- ・補助金や助成金の充実。
- ・原材料や製品の価格の上昇もさることながら、そもそも製品そのものが無く発注すら難しい状況。特にセンサー関係の設備はほぼ入ってこない。
- ・技術者（職人）不足の為、自社以外の受注ができないので（下請け不足）、受注を控えている。
- ・なにも対応策が思いつかない。

## 卸小売業

### ●今期上半期の景況感をご記入ください。

- ・コロナ、物価高、他色々と販売業にはきついものばかりです。
- ・コロナ禍では少し動きがあったような気もするが、コロナ前にはまだまだ戻らない。
- ・ややもち直した感はありますが、感染者が増えると昨年・一昨年と同じ水準まで悪化する。
- ・コロナの感染状況が収まらず、苦慮しています。
- ・コロナの影響で人の動きが止まっているので販売に影響している。
- ・新型コロナをインフルエンザと同じような扱いにして欲しい。
- ・1月は先の展望が見えかけたが、感染者の増加と共に長く低迷してしまった。
- ・前年度よりは好転しているが、今後は消費者の収入減、物価上昇により不安大です。
- ・コロナの影響で厳しい状況が続いている。
- ・特に物販が低迷した。

●問題点や対応策を具体的にご記入ください。

- ・当店はお茶の専門店ですが、コロナにより家族葬が増えたため販売高は激減です。どうしようもない。
- ・行事・催事の中止や材料等の値上げによる買い控え。
- ・問題点は消費者の心理面。
- ・対応策として、サイドビジネスを始めた。
- ・感染予防対策、顧客管理、継続指導。
- ・新事業の展開等も考える必要がある。
- ・物価上昇を抑えて欲しい。
- ・面談件数、特にセールス活動が少なくなっているのを改善したい。

宿泊・飲食サービス業

●今期上半期の景況感をご記入ください。

- ・大変厳しい。
- ・大牟田市内の人出が少ない。これ以上の景況見込めない。
- ・コロナの為悪化。
- ・コロナの影響がまだまだ続いている。また、原材料の高騰が痛手。
- ・コロナ前ほどのお客様が帰ってこない。
- ・コロナでキャンセルが続いている。がまんがまんです。
- ・徐々に好転していくと思っていたが、コロナの増加により悪化。
- ・売上がほとんどない。
- ・昨年と変わらず、あまり良くない。
- ・悪化を懸念している。
- ・コロナ増加の為、人が出てこない。
- ・不変。
- ・仕入単価の高騰。
- ・お客様が来ない。前のように元に戻らない。

●問題点や対応策を具体的にご記入ください。

- ・人出がほとんどないが、補助金は出ないので人員を縮小して営業中。
- ・もう少しコロナ終わりまで頑張りたい。
- ・ただ精いっぱい美味しいものを提供して喜んでいただくよう努力します。
- ・お客様が安心して来ていただくよう感染対策をし続けます。
- ・コロナが減っていくのを待つしかない。運転資金がいつまでもつかというところ。
- ・何をしたいかわからない。
- ・人手不足。具体的に事業を展開していく方向へ。
- ・経営資金や生活費が出ないため、一時金や助成金を出して欲しい。
- ・少しでも安いところから仕入する。
- ・コロナ感染を恐れてお客様が来なくなった。2類から5類への移行次第。

## その他サービス業

### ●今期上半期の景況感をご記入ください。

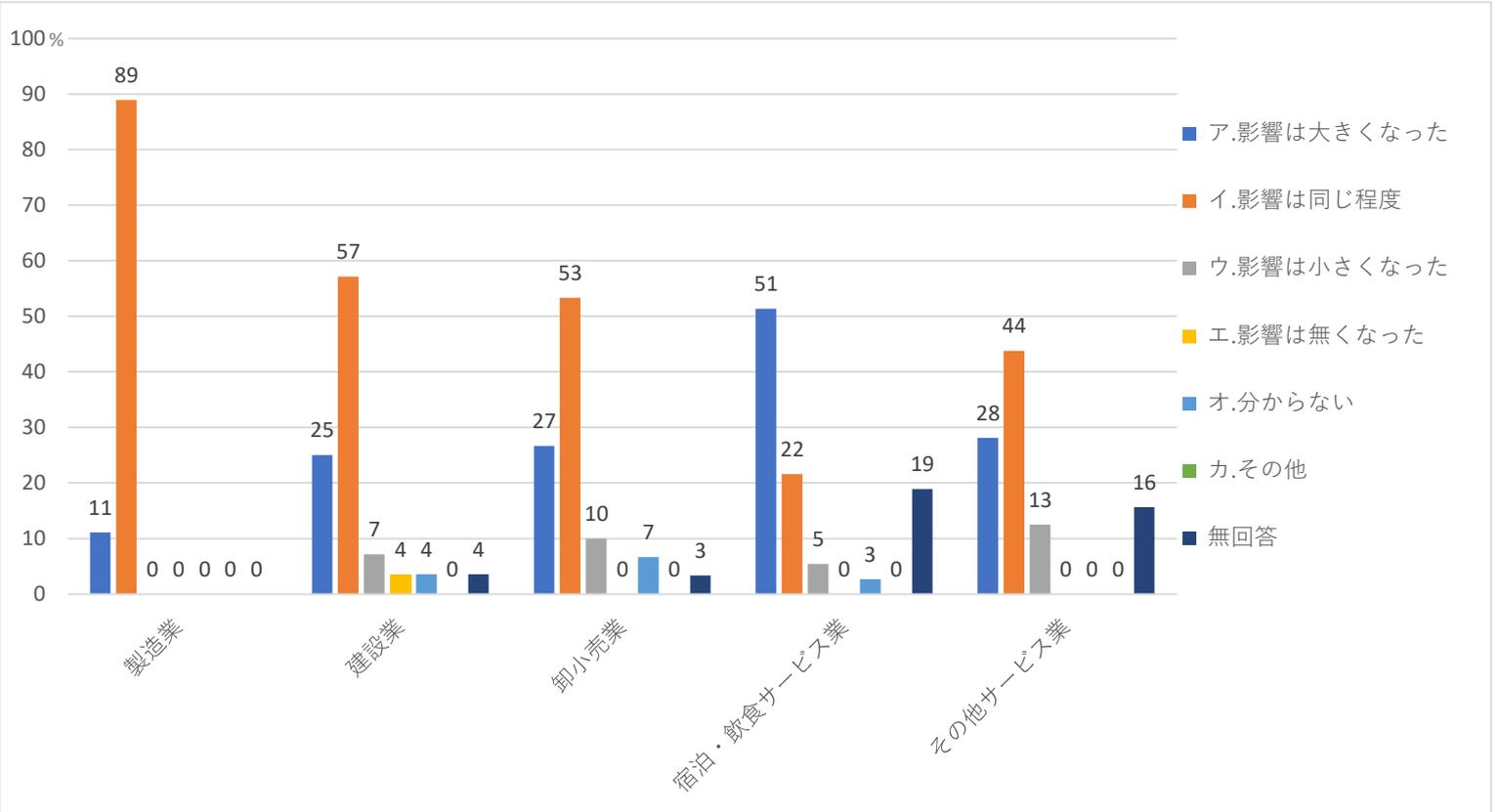
- ・昨年と比べ大きな変化はない。順調。
- ・概ね受注は良好であり、繁忙期は継続すると予想しています。
- ・不況。不安定。
- ・仕事面では順調な感じはしますが税金の多さに驚きます。
- ・人の動きも活発になってきて少しずつですが事業も上向きでした。
- ・売り上げの減少。または、ほとんどない。
- ・2020年2月から大赤字の状況で、2022年から黒字と思っていましたが赤字続きで大変困っています。
- ・コロナや物価高でお客様の来店サイクルが長い。または来ない。
- ・底打ち感があり、上向くとは思えない。
- ・客数の減少が続いている。实体经济と最低賃金の整合性がいない。
- ・当社はある程度固定客で構築されているので、顧客減少はみられないが、使用料が減少したため多少影響は受けた。
- ・商品や部品がすぐ入ってこない。昨年とはまた違う影響を受けていて、このままでは暮らしていけるかどうか。

### ●問題点や対応策を具体的にご記入ください。

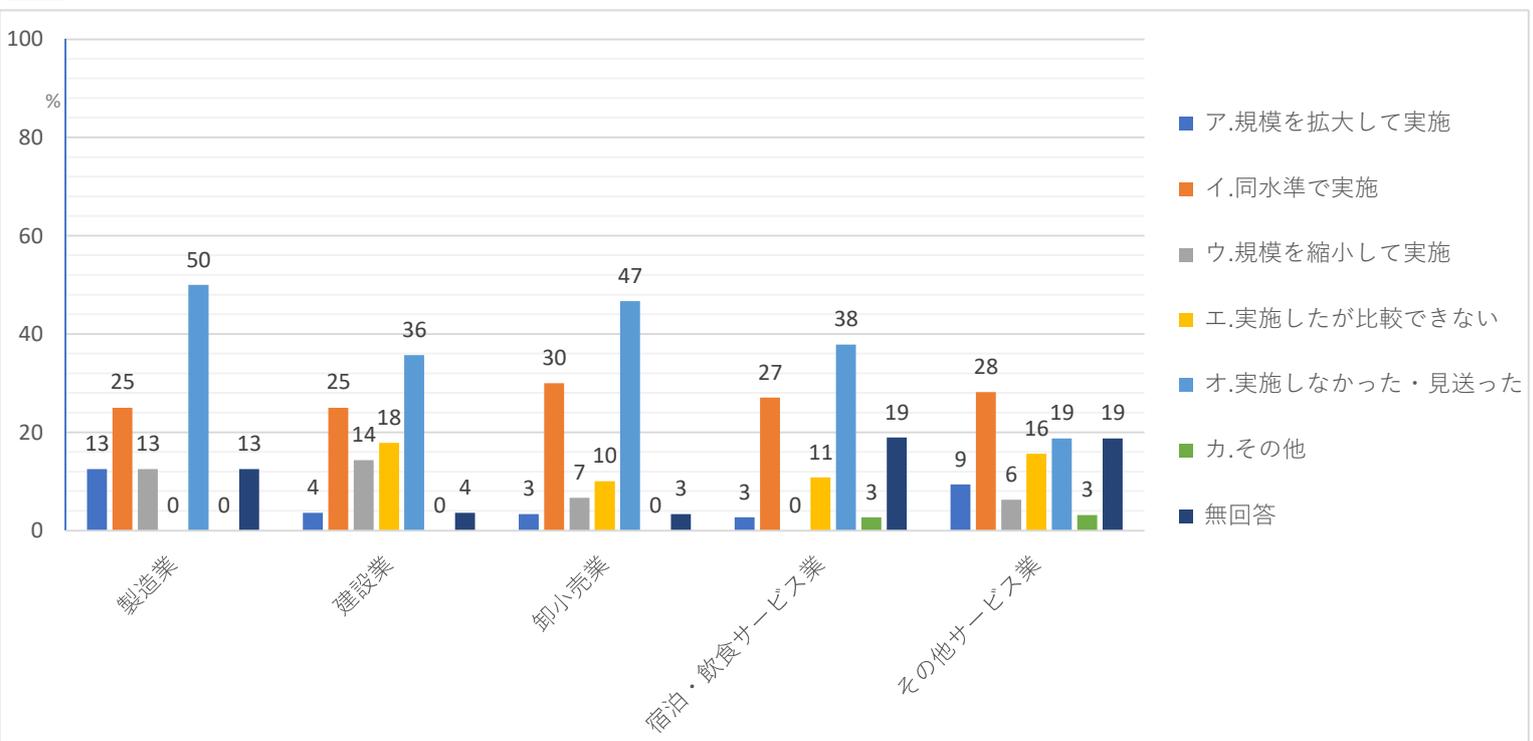
- ・従業員のコロナ感染（後遺症）により人材確保の難。
- ・為替変動に伴う影響が仕入単価に大きく響き下半期より価格改定を実施予定です。
- ・新しい何か次の一手として、お客様との新しい接点を作るためネットの利用やフェーズに応じたサービスの提案。
- ・人員削減。省人化。
- ・みんなコロナにより自宅から出ない状況が続いているので、外に出ることを希望します。
- ・新しいメニューを入れたいが、資金がない。
- ・みんな節約癖がついてしまった。経費削減に努める。
- ・賃金の値上げに悩む。
- ・営業時間を短くした。
- ・コロナが早く終わること、景気が良くなること、戦争が終わってほしいことを願う。

IV.新型コロナウイルス感染症関連について、お伺いします。

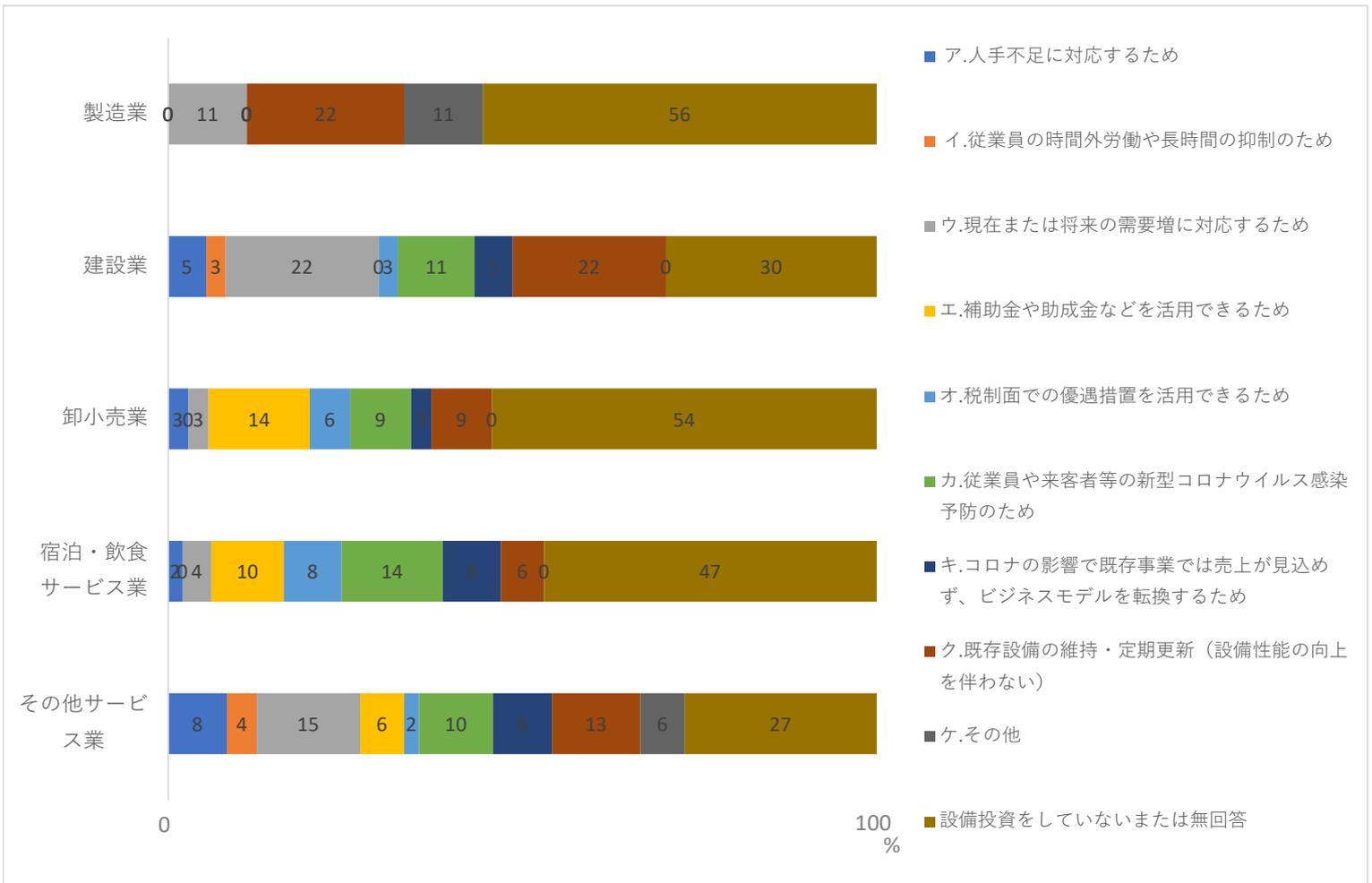
1.前期下半期（令和3年7月～12月）と比べた状況を1つお選びください。



2.コロナ禍の前後（おおむね令和2年2月以前以降）を比較した場合、貴社における設備投資の姿勢について1つお選びください。



3.設備投資をした場合、その目的・理由をお選びください。（複数回答可）



**製造業**

●他に新型コロナウイルスに関する影響等をご記入ください。

- ・各種のイベント関係が少ない。
- ・数回PCR検査を行わないと、仕事ができない状況がある。

**建設業**

●他に新型コロナウイルスに関する影響等をご記入ください。

- ・材料代が10%~20%値上げし続けており、設備品器具の仕入れが注文して3~6ヶ月かかり大変
- ・資材高騰

**卸小売業**

●他に新型コロナウイルスに関する影響等をご記入ください。

- ・子どもがいる女性従業員が濃厚接触者に該当することによる休みの多さ
- ・予約者の急なキャンセル
- ・外出自粛による購買低下
- ・子どもの保育園がたびたび休みになり、仕事に不都合がある
- ・お客様の来店が少なくなった

### 宿泊・飲食サービス業

●他に新型コロナウイルスに関する影響等をご記入ください。

- ・夜の予約が元に戻らない
- ・来客が減ったので、営業時間を短縮せざるおえない。コロナにより急なキャンセルが増え材料の無駄が増えている。
- ・お客様がまだ自粛していて来客が少ない

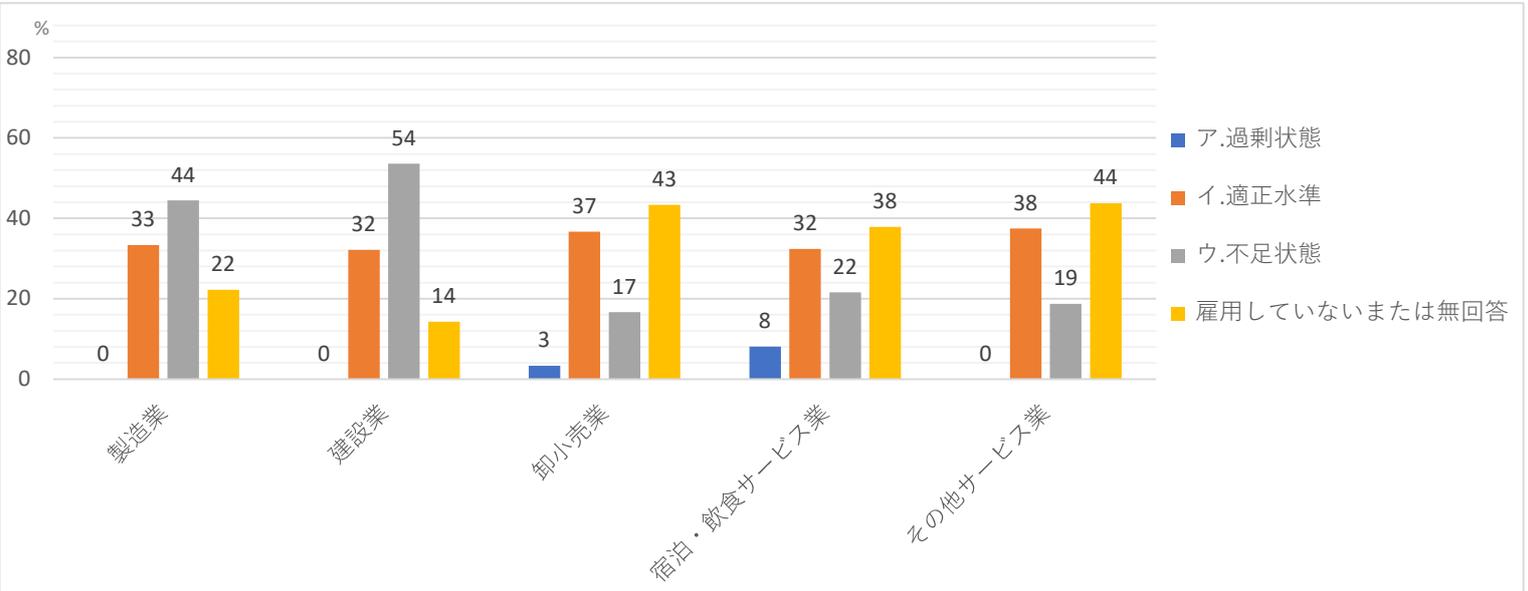
### その他サービス業

●他に新型コロナウイルスに関する影響等をご記入ください。

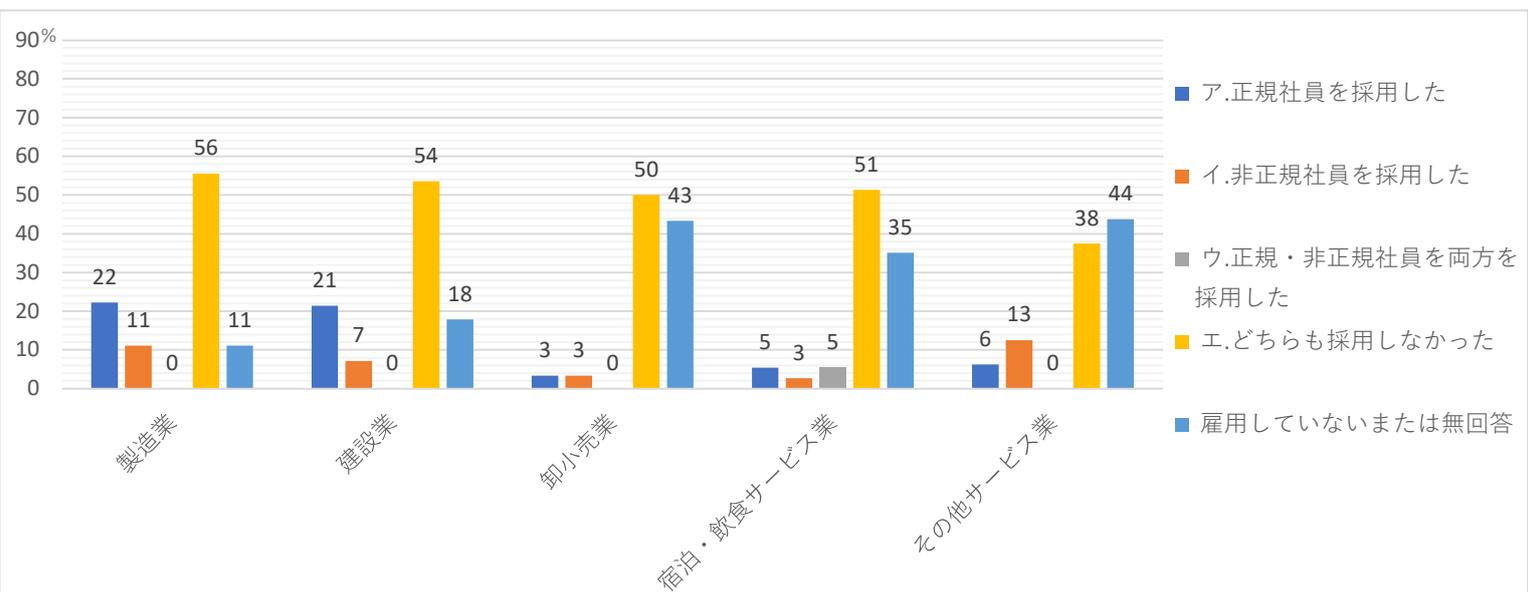
- ・コロナによって仕事が保留になるところが増えた
- ・人手不足で閉店の可能性もある
- ・本当に必要なもの大切なものが感じ取れるようになった

V.雇用情勢について、お伺いします。（従業員を雇用している事業所のみ）

1.現在の雇用状況については、どの状態だと思われますか。



2.今期（令和4年4月以降）に社員を採用しましたか。



## 製造業

- 採用方針、またその他雇用全般に関する影響等をお聞かせ下さい。
- ・ハローワークでの求人は難しいのかもしれない。
- ・仕事量の増減の差が激しく、適正数を補充した時の給料の支払いが困難になる。
- ・日本人のコストが高いために外国人の採用を行った。

## 建設業

- 採用方針、またその他雇用全般に関する影響等をお聞かせ下さい。
- ・求人を随時しているが応募がこない。若手人材の応募が全くない。
- ・景気の変動が読めないため、従業員を新規に採用するのに抵抗がある。
- ・営業成績が上がらず、困難で運営が厳しい。
- ・資格を持っていることが採用条件。
- ・人材が不足して仕事が受注ができない。
- ・人材育成のため社員を採用。
- ・雇用しても長続きしない。採用の希望条件が異常すぎる。

## 卸小売業

- 採用方針、またその他雇用全般に関する影響等をお聞かせ下さい。
- ・最低賃金上がることで会社の負担が増える。
- ・若い人が大牟田以外で就職している。
- ・売上減少時に雇用を増やせないのが現状。

## 宿泊・飲食サービス業

- 採用方針、またその他雇用全般に関する影響等をお聞かせ下さい。
- ・来客が減ったため営業時間を時短にしたが、雇用はそのままでも時間が少なくても給料を渡せるように時給を月給に変えた。
- ・常時雇用が厳しい。アルバイト雇用の縮小。
- ・パート・アルバイト募集に連絡なし。

## その他サービス業

- 採用方針、またその他雇用全般に関する影響等をお聞かせ下さい。
- ・複数店舗があり、正規も非正規（短時間労働者）も共に不足のため募集中。
- ・人手不足に対してハローワークでは駄目だと感じる。
- ・慢性的な人手不足。
- ・人員増強を計画しているが希望する人材を確保することが難しい状況。

#### 4. 今期上半期の従業員の賃金について。

